

Livio Rainoldi, dal 1947 ferramenta a Cusano

Tra storia e futuro



Il fondatore Livio Rainoldi e la moglie Lina Righetti

di VALERIO RAINOLDI

Quando si parla di un attività di famiglia non si parla mai solo di una azienda di un negozio o di un lavoro.

Sotto le insegne che guardano la piazza XXV Aprile da ormai 76 anni, si sono intrecciate le storie di tante persone che hanno voluto fortemente questa attività e l'ostinazione e perseveranza di chi ha saputo portarla avanti ormai giungendo alla terza generazione.

In origine, il socio fondatore Livio Rainoldi lavorava con i suoi fratelli nella ferramenta di Paderno Dugnano tuttora gestita dai nostri parenti, ma nel 1947, nel primo dopoguerra Livio e Rina decisero di intraprendere la propria strada da soli.

Colsero l'occasione di acquistare lo stabile che aveva ospitato la prima farmacia di Cusano Milanino e dove il Dott. Gorrea esercitava come medico condotto.

Decisero dunque di stabilirsi secondo quello che era il detto del tempo, casa e bottega.

Erano anni difficili di grandi sacrifici giunti fino a noi grazie ai racconti di Livio e Rina.

La settimana lavorativa era fatta di 7 giorni, la domenica a mezzogiorno si aspettava l'uscita dei concittadini da messa.

Unica pausa concessa, la domenica pomeriggio, dove la famiglia Rainoldi fuggiva sul lago del Pusiano per un po' di riposo.

Erano tempi in cui ci si spostava in bicicletta per prendere il materiale a Milano da fornitori che anch'essi celano storie "mitiche" carpite dai generosi racconti dei lavoratori che hanno calcato i banconi dell'azienda.

Ci sono centinaia di storie a cui potrei attingere per

descrivere un mondo così cambiato quasi venissero fuori da un film di Tornatore e che probabilmente i più non sospettano neanche, ma devo necessariamente andare avanti nel racconto della nostra azienda passata a mio padre Ferruccio, figlio di Livio e Rina, che ha saputo nel corso del tempo trovare strade per sviluppare e trasformare il lavoro di negozio in un attività sempre più articolata, collaborando con fornitori sempre più tecnici e specifici, e ha saputo cogliere le necessità degli artigiani e delle aziende che nel corso del tempo erano cresciute nel territorio circostante. Parte del processo di ammodernamento dell'impresa è stato quello di sapersi avvalere della scelta di collaboratori a cui va attribuito il giusto riconoscimento nella crescita dell'azienda.

Il tempo di cui stiamo parlando è quello del boom economico industriale del paese che ha coinvolto tutto il tessuto produttivo e ha dato la possibilità a tante realtà come la nostra di potersi avvicinare a un intero mondo in espansione. Quindi dal settore al dettaglio, agli artigiani che hanno sempre abitato il territorio si è aggiunto il ramo industriale a cui la nostra azienda si è accostata con particolare interesse.

Fin dal mio primo ingresso ufficiale in azienda, se così si può dire, visto che ci sono nato, mi sono reso conto di cosa rende unica una attività come la nostra: sono le numerose persone che entrano ogni giorno sotto la

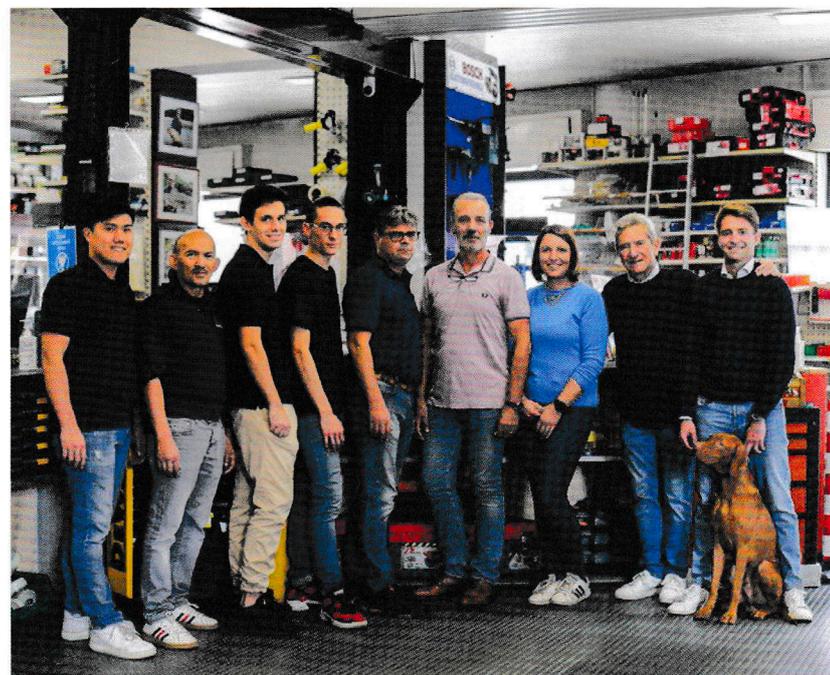
nostra insegna. Sono clienti di ogni tipo, avventori abituali o occasionali, fabbri, artigiani, responsabili uffici acquisti e titolari d'azienda, operai, capi manutenzione privati, italiani e stranieri.

Ho trovato grande umanità e rispetto nel segno comune della collaborazione, e della continuità.

Personalità di ogni genere che rendono ogni giorno una giornata unica. Alcuni di loro tornano 4 volte al giorno, ed è difficile non considerarli di famiglia.



La sede storica da 76 anni, dell'azienda in piazza XXV aprile. Sull'ingresso Ferruccio e Valerio Rainoldi.



Lo staff: Carlo, Noel, Davide, Alfredo, Pier, Roberto, Chiara, Ferruccio e il figlio Valerio con la "mascotte" Hook.

Penso che da noi non trovino solo dei prodotti utili per le loro attività ma una certa professionalità e familiarità, e questo mi sento di dire, viene da lontano, da Livio e Rina, da Ferruccio, e da chi nel tempo li ha affiancati: Massimo Pier Roberto Luisa Paolo Chiara Carlo e da tutti coloro li hanno preceduti.

Penso che dovremmo fare diverse scelte in futuro, ma il passato ci permette di accostarci a queste sfide con serenità e fiducia.

Ormai da diversi anni il nostro settore si è spostato quasi totalmente verso una clientela "Business".

Sempre più siamo orientati a fornire servizi a imprese articolate e multinazionali con necessità specifiche. Per questo abbiamo orientato il nostro impegno verso un servizio sempre più rapido e efficiente all'altezza delle aspettative.

Tuttavia l'esperienza ci dice che dietro questi cambiamenti ci sono sempre le persone, le cui necessità non sono dissimili da quelle che hanno sempre caratterizzato la nostra clientela. In fin dei conti c'è sempre il rapporto umano.